



Dechra France recherche son/sa futur(e)

## Vétérinaire Partenaire (Animaux de Rente et Équine)

dans le cadre d'un CDI à temps partiel (50%)



### QUI SOMMES NOUS ?

Dechra est un laboratoire pharmaceutique international (distributeurs dans plus de 70 marchés, 8 sites de fabrication, 1900 employés dans le monde, 15 bureaux en Europe), dont l'activité - exclusivement dédiée aux vétérinaires - est spécialisée dans le développement et la commercialisation de produits destinés au bien-être et à la santé des animaux de compagnie (chiens, chats), des animaux de rente et des chevaux.

Entreprise en expansion, avec la passion de maintenir notre culture et de faire la différence, nous sommes un groupe reconnu proposant une gamme complète de produits, une expertise technique et des connaissances pour assister nos clients.

Parmi nos champs d'expertise : Endocrinologie, Anesthésie & Analgésie, Cardiologie, Nutrition, Dermatologie, Ophtalmologie, Reproduction...



### CHOISIR DECHRA ?

- Groupe international solide et dynamique
- Entreprise FR à taille humaine (60 salariés) et en croissance
- Rémunération et avantages attractifs
- Travail hybride
- Programme de développement professionnel
- Engagement solidaire et écoresponsable



### NOS SALARIÉ(E)S

- Orienté(e)s solution et proactifs(ves)
- Adorent le travail en équipe
- Travaillent en mode projet
- Valorisent le courage et l'honnêteté
- Sont professionnel(le)s et engagé(e)s
- Aiment se surpasser et s'amuser



### POUR POSTULER

Rendez-vous sur notre site [Carrières](#) en cliquant [ici](#)

**Marie-Ange GADIAGA**

Directrice Ressources Humaines

[www.dechra.com](http://www.dechra.com) / [www.dechra.fr](http://www.dechra.fr)

Suivez  
nous !

facebook

LinkedIn



### MISSIONS :

Rattaché(e) à la Directrice des Opérations Animaux de Rente et Équine, vos missions seront les suivantes :

- Mettre en place des actions de support, d'information et de formation des clients pour les accompagner dans le développement de leurs activités rurale et/ou équine
- En collaboration avec les délégués vétérinaires, élaborer et mettre en place des plans d'action en accompagnant les clients clés dans la durée pour assurer l'atteinte des objectifs définis
- Accompagner régulièrement la force de vente pour valider les acquis et assurer le développement de leurs connaissances techniques
- Concevoir et animer des actions d'information scientifique et de formation en rapport avec nos domaines d'activité stratégiques, en médicaments
- Collaborer au support technique des clients, notamment par les réponses aux questions techniques
- Assurer la remontée d'informations du terrain par des reportings réguliers sur les besoins clients.



### PROFIL :

Vous êtes de formation vétérinaire, idéalement complétée par une expérience d'au moins 2 ans en clientèle rurale ou mixte.

Vos connaissances techniques et votre sensibilité commerciale, votre sens de l'organisation, votre disponibilité et votre capacité à convaincre sont vos atouts. Vous êtes orienté(e) solutions et pédagogue.

Homme ou femme de terrain, flexible, entreprenant(e), autonome et persévérant(e), vous avez le goût du challenge et le sens du service.

Vos qualités relationnelles vous permettent d'être à la fois à l'aise en prise de parole en public et dans la transmission de contenus techniques adaptés à votre auditoire.

Vous disposez d'une bonne maîtrise des outils bureautiques et de l'anglais.

Secteur géographique couvert : France

Type contrat : contrat à durée indéterminée (CDI)

Durée du temps de travail : mi-temps (50%)

Répartition du temps de travail : à définir

Fourchette de rémunération indicative\* : 53- 60 KE selon profil

\*salaire annuel brut sur base temps plein.

Vous vous reconnaissez dans les valeurs de Dechra et la perspective de rejoindre une entreprise en pleine croissance vous motive ?

N'attendez plus, rejoignez-nous !

