



## QUI SOMMES NOUS ?

Dechra est un laboratoire pharmaceutique international (distributeurs dans plus de 70 marchés, 8 sites de fabrication, 1900 employés dans le monde, 15 bureaux en Europe), dont l'activité - exclusivement dédiée aux vétérinaires - est spécialisée dans le développement et la commercialisation de produits destinés au bien-être et à la santé des animaux de compagnie (chiens, chats), des animaux de rente et des chevaux.

Entreprise en expansion, avec la passion de maintenir notre culture et de faire la différence, nous sommes un groupe reconnu proposant une gamme complète de produits, une expertise technique et des connaissances pour assister nos clients.

Parmi nos champs d'expertise : Endocrinologie, Anesthésie & Analgésie, Cardiologie, Nutrition, Dermatologie, Ophtalmologie, Reproduction...



## CHOISIR DECHRA ?

- Groupe international solide et dynamique
- Entreprise FR à taille humaine (60 salariés) et en croissance
- Rémunération et avantages attractifs
- Travail hybride
- Programme de développement professionnel
- Engagement solidaire et écoresponsable



## NOS SALARIÉ(E)S

- Orienté(e)s solution et proactifs
- Adorent le travail en équipe
- Travaillent en mode projet
- Valorisent le courage et l'honnêteté
- Sont professionnel(le)s et engagé(e)s
- Aiment se surpasser et s'amuser



## POUR POSTULER

Rendez-vous sur notre site **Carrières en cliquant [ici](#)**

**Marie-Ange GADIAGA**

Responsable Ressources Humaines

[www.dechra.com](http://www.dechra.com) / [www.dechra.fr](http://www.dechra.fr)

Suivez  
nous !

facebook LinkedIn



Dechra France recherche pour son département Marketing un

## CHEF DE PROJET COMMUNICATION GRANDS COMPTES ET CHEF PRODUIT H/F

dans le cadre d'un CDI à temps plein à pourvoir dès que possible



### MISSIONS :

Sous la supervision du Manager de l'équipe Marketing et en partenariat transversal avec le Directeur Grands Comptes :

#### 1. Coordonner les actions de communication et de collaboration avec les clients Grands Comptes (GIE et Groupes consolidés)

##### En externe

- Développer et implémenter un plan annuel de communication et de collaboration avec les clients Grands Comptes.
- Avec les Responsables Grands Comptes, présenter le plan annuel lors des pré-négociations sur le terrain ;
- Proposer et suivre la mise en place d'un plan d'action adapté aux besoins de chaque Grand Compte. Développer un relationnel durable avec les Responsables Marketing des clients Grands Comptes ;
- Organiser une veille des activités Grands Comptes et de la concurrence. En faire l'analyse pour proposer de nouvelles actions ;
- Analyser la performance des actions mises en place par la définition et le suivi de KPIs pour en tirer les évolutions nécessaires.

##### En interne

- Assurer la communication et la coordination des activités au sein des équipes commerciales et marketing pour mettre en place les plans annuels de communication et de collaboration avec les Grands Comptes ;
- Interagir avec ses collègues des différentes équipes pour identifier les nouvelles opportunités de services (formation, conférence...) ou media à mettre en place ;
- Représenter Dechra France auprès de l'équipe marketing Dechra Europe en charge des Grands Comptes (réunions, échanges).

#### 2. Gérer l'opérationnel marketing et technique de certaines gammes de produits

- Elaborer et mettre en œuvre des plans d'action marketing des gammes afin de développer leur CA et leur part de marché dans le cadre de la stratégie définie par l'entreprise ;
- Lancer de nouveaux produits dans le but d'atteindre les objectifs stratégiques et financiers ;
- Être le support scientifique et technique pour ces gammes.



### PROFIL:

Vous avez une formation scientifique et une solide expérience en tant que chef(fe) de produit ou commercial(e) dans l'industrie pharmaceutique vétérinaire ; un diplôme de vétérinaire serait un plus.

Vous savez travailler en mode projet, en équipes pluridisciplinaires et transversales. Vos compétences relationnelles vous permettent de fédérer avec diplomatie et efficacité, quels que soient vos interlocuteurs. Vous savez faire preuve d'autonomie.

Vous êtes orienté(e) résultats et amélioration continue.

Lieu de travail : Montigny le Bretonneux (78) avec des déplacements réguliers à prévoir dans toute la France.

Vous vous reconnaissez dans les valeurs de Dechra et la perspective de rejoindre une entreprise en pleine croissance vous motive ? N'attendez plus, rejoignez-nous !

